

Descripción de Puesto de Trabajo para Selección

Técnico comercial

| Nombre del Puesto | TECNICO COMERCIAL |
|--------------------------------|----------------------------------------------------|
| Área /departamento | DEPARTAMENTO COMERCIAL (AREA DE EMPRESAS PRIVADAS) |
| Motivo por el que está vacante | AMPLIACIÓN DEL DEPARTAMENTO |
| Ubicación geográfica | SEVILLA |

Organigrama (niveles superiores, inferiores y puestos paralelos)

Dirección General Dirección Comercial

<u>Técnico Comercial</u> ----- Técnicos Comerciales

DESCRIPCIÓN Y ANÁLISIS DEL PUESTO: FINALIDADES Y TAREAS

Funciones y responsabilidades. Cuáles son las actividades más significativas del puesto y el porcentaje aproximado del tiempo dedicado a cada una.

La actividad es puramente comercial.

- Visita a clientes
- Preparación de ofertas
- Seguimiento de ofertas y clientes
- Seguimiento postventa

PERFIL DEL CANDIDATO

El candidato idóneo reunirá los siguientes requisitos:

► FORMACIÓN

Ingeniería técnica o superior preferentemente en Informática; Diplomatura, Licenciatura con amplios conocimientos sobre Informática, Sistemas, Comunicaciones, etc.:

EXPERIENCIA PREVIA:

Recomendable de 1 a 3 años. No es imprescindible.



Descripción de Puesto de Trabajo para Selección

► HABILIDADES Y COMPETENCIAS: ¿Qué habilidades y competencias son relevante para desempeñar con eficacia este puesto?

Las propias de un comercial con conocimientos técnicos

► OTROS (idiomas etc.): Inglés medio. (No imprescindible)

CONDICIONES LABORALES Y ECONÓMICAS

- > SALARIO BRUTO ANUAL (fijo +variable) 18.000€ + Variable (comisiones sobre ventas)
- Coche propio/empresa. (A negociar)
- Gastos y dietas (Sí)
- Móvil ordenador etc. (Sí)
- Otros beneficios sociales
- Requiere disponibilidad para viajar Zona y % Disponibilidad total
- PERSPECTIVA DE FUTURO: Perspectivas de evolución del puesto en la empresa.

Muchas posibilidades de promoción en una empresa en fase de crecimiento y ampliación de líneas de negocio.